

# STARTUP



# Was ist ein Startup?

- ▶ Unternehmensgründung mit einer innovativen Geschäftsidee
- ▶ hohem Wachstumspotenzial.

# Infos

- ▶ Haben mit noch nicht existierendem Markt zu tun; müssen erst ein funktionierendes Geschäftsmodell finden.
- ▶ Haben sie dieses gefunden und etabliert, gelten sie allgemein nicht mehr als Startup.
- ▶ Ehemalige Startups bewahren sich mitunter die erfolgreichen Ansätze von Startups, fördern sie durch Inkubatoren, gründen bzw. gliedern eigene Sparten als Startups aus oder übernehmen Startups durch Zukäufe.

# Risiken

- ▶ Hohe Risiken → Gründer meist sehr jung & wenig Erfahrung
- ▶ Erfolgsquote meist gering
- ▶ (durchschnittlich)
- ▶ 7-8 von 10 scheitern
- ▶ 2 erzielen beständigen Umsatz
- ▶ 1 gelingt Erfolg

# Finanzierung

- ▶ Anfang → eigenes Geld
- ▶ Danach → (meist) Geld von Verwandten und Bekannten
- ▶ Erste formale Finanzierungsphase (Seed-Runde):  
private Geldgeber investieren → erhalten Teil von Unternehmen
- ▶ Startup erfolgreich = braucht weitere Mittel um:
  - es Marktreif zu entwickeln
  - Marktauftritt & Wachstum zu finanzieren

# Finanzierung

- ▶ **Exit:**
- ▶ Unternehmen wird auf Markt angeboten
- ▶ Kann durch Börsengang oder durch Verkauf an anderem Unternehmen erfolgen
- ▶ Investoren machen ersten Gewinn
- ▶ Gründer werden meist über Nacht Multimillionären  
→ können weitere Startups gründen oder finanziell unterstützen